

> 2014 Kilpamelonnan paras vuosi kautta aikain, 24 arvokilpailumitalia (EM + MM), ratamelonta, maratonmelonta, sekä kautta aikain ensimmäinen poolon arvokilpailumitali.

> **2x senioritason maailmanmestaruutta ratamelonnassa.**

> Jäsenmäärä kasvanut **TASAISESTI** 4-5% vuositahdilla, on nyt 21700 jäsentä ja seuroja syntynyt 10 uutta viime vuoden aikana

NYT: 180 seuraa joista 55 mukana Rata / maratonmelonnan SM- kilpailuissa.

> SM- kilpailuissa noin 550 osallistuvaa urheilijaa.
(Eli kilpailuiden järjestäminen alkaa olla tuottavaa toimintaa ko. seuroille jotka järjestävät)

TILASTOT:

180 seuraa

21700 henkilöjäsentä

9 päätoimista työntekijää

Joista viisi toimii vahvasti ratamelonnan kehittämisen parissa:

1x DKF toiminnanjohtaja

1x Sports director

1x Senioreiden Päävalmentaja

1x Ass. coach senioreille

1x ATK development coach (ATK= age related training)

+ U16, U18, U23 valmentajat osapalkkauksia kraftcenter-liitto-kunnat

(pieni osa palkasta suoraan liitolta)

Lisäksi lajiliitolla töissä:

1x toimistos sihteeri

3x development consultant (seuratoiminnan kehittäminen)

20% Taloushallintohenkilö -> Idraettens hus, yhteispalkkaus.



VERTAILU DKF 1999 vs. 2014:

1999 DKF:ssä viisi palkattua henkilöä:

2x valmentaja

1x toiminnanjohtaja/sportsdirector

1x development consult (seuratoiminnan kehittäminen)

1x toimistos sihteeri

TALOUS:

TULOT:

Team DK	530 000€ (Olympiakomitea, suoraan radalle)
Valtio	570 000€ (Kohdistetaan pitkälti MJ-toimintaan)
Sponsorit/mainokset	97 500€
Jäsenmaksutuotto	300 000€
Urh. laskutettavat	90 000€ (leiritystoiminta, kv. kilpailut)
Koulutustuotto	170 000€ (pääosin harraste / virkistys)
EPP lisenssituotto	70 000€ (lisensejä 4000-4500kpl/vuosi)

YHT: **1 827 500€**

VERTAILU:

DKF oma tuotto vs. valtion avustukset: 60% valtiolta, 40% oma tuotto.

Vrt. SMSL 2014: 82% valtiolta 18% oma tuotto, (HUY + OKM tuet mukana laskuissa kuten Tanska).

MENOT:

Ratamelonta	46% + staff 18%, (other than sprint)	64%
Koulutus		9%
Other activities		9% (recreational)
Viestintä ja markkinointi		11%
Kokoukset ym.		3%
Hallinto, tilat ym.		4%
TOT:		100%

DKF JÄSENMAKSUJEN TASO DKF 2014

1000Dkr / seura vuosimaksu (140€)

100Dkr / jokainen jäsen (14€)

Jäsenmaksutuotto **300 000€**

vrt. SMSL 2014: **45 500€**



SEURAMAKSUT TANSKASSA

Mitään yhtenäistä hintatasoa mahdoton tuoda esille, 180 seuraa jossa jokaisessa omat toimintaperiaatteet ja tulonlähteet / menorakenne.

Kunnilla myös varsin erilainen politiikka että miten tukevat seuroja, joillain paikkakunnilla seuran vuokra kunnalle voi olla merkittävän iso, jolloin jäsenmaksu myös korkea. Pääsääntöisesti kuitenkin niin että **100-300€ / jäsen on vuosimaksu**, tosin halvempiakin löytyy runsaasti.

MITEN TANSKA KEHITTÄNYT LAJIAAN VIIMEISEN 15 VUODEN AIKAJANALLA:

(Jacobsenin nostot):

1. Had the guts to employ people
2. Federation actively supporting and involved in starting new clubs
3. Priorities Sprint at the cost of marathon and poolo
4. EPP in clubs, EPP in schools, EPP in federation education system
5. Kraftcenter development**
6. Races and courses open also to "non members"

ELI: on uskallettu priorisoida: Menestys Maratonilla tai Poolossa ei tuo Team Danmark tai liiemmin valtionrahoitusta saati medianäkyvyyttä (kuitenkin pienlajeja kansainvälisesti). Menestys ja hyvä kansallinen sekä kansainvälinen taso Ratamelonnassa tuo **valtionrahoitusta** sekä jossain määrin näkyvyyttä.

** Kraftcenter

Kraftcenter on alueellisia "korkean tason valmennusyhteenliittymiä". DKF alkoi ajaa näitä eteenpäin 2002. Nyt näitä on:

1x Elitecenter (Bagsvaerd) käytännössä sama kuin Senioreiden A-joukkueen tukikohta

4x Superkraftcenter (Copenhagen, Maribo, Silkeborg, Vallensbæk)

2x Kraftcenter (Veile, Holstebro,)

YHT: 7 kpl.



Kraftcenterissä on useampi seura + kunnat mukana, luodaan alueellisesti vahva valmennustukikohta ja valmennusosaaminen ko. alueen parhaimmistolle.

Superkraftcenterissä on lisäksi urheilijoiden tukipalveluita, fysiot, ym, ja valmennuksellinen vaatimustaso korkeampi.

Toimivat hiukan eri tavalla eri paikkakunnilla, mutta oleellinen yhteinen tekijä on:

Seurat + Kunta + Lajiliitto muodostaa paikallisen yhteenliittymän, jossa valmennuksen tasoa nostetaan korkeammalle kuin yksittäinen seura kykenisi omillaan. **Seurat + Kunta + Lajiliitto** vastaa kuluista, lajiliiton osuus kustannuksista pieni.

Rekrytointi, markkinointi ja lajin kehittämistoimenpiteet

Tutustuttiin DKF koulutusmateriaaliin seuroille, sekä markkinointimateriaaliin jotka suunnattu kunnille ja kouluille ym.

Todettiin että tässä selkeä punainen lanka miten toimittu jotta laji pystyy kasvamaan ja kehittymään kansallisesti. Lajiliiton rooli lasten ja nuorten seuratoiminnan edistämisessä vahva.

Lajiliiton rooli myös vahva viemässä lasten- ja nuorten melontaa eteenpäin kouluissa ja kunnissa.

Esimerkkejä hankkeista mitä tehty / meneillään lasten ja nuorten toiminnan edistämiseksi seuroissa / kunnissa:

- ATK- opus seuroille (Åldersrelaterat träningskoncept)
- Lasten ja nuorten melontakoulujen materiaalit ja käytännön harjoituspankki
- Kunnille suunnattu markkinointi- flyer ”Melontaseurat luovat elämää”
- Paddle Play (lasten melontaohjaajille suunnattu tieto/taito/harjoitekokonaisuuspankki)
- Paddle battle CUP (lapsille suunnattu taito-tekniikka kilpasarja)
- Paddle Power (Nuorille suunnattu CUP)
- Jne.



YHTEENVETO:

TANSKASSA

- > Lajiliitto on uskaltanut priorisoida toimintakenttäänsä
- > Lajiliitto on uskaltanut priorisoida mihin taloudellisesti panostaa, **mihin ei.**
- > Harraste/retki/virkistys/pienlajit ovat osana toimintakenttää, mutta siten että: > harraste tuo tuottoa (koulutukset ja EPP YHT: 240 000€)
Vastineeksi: Koulutusta, seuratoiminnan kehittämiseen apuja (osaamistukea), edunvalvontaa ja melonnan näkyvyyttä (kilpailutoiminta).
- > On jo 15 vuotta sitten todettu että tarvitaan taloudellista korvausta vastaan työtä tekeviä päätoimisia sekä osa-aikaisia valmentajia (tekijöitä valmennuksen puolella, läpi toimintakentän, niin seuroissa, alueellisesti, kuin lajiliitossa.
- > 3x Development consult toimii suoraan kohti seuratasoa, auttaen kehittämässä seurojen paikallisia toimintamahdollisuuksia, ja edesauttaen uusien seurojen muodostumista (vaikuttaminen esim. kuntiin).
- > Lajiliitto on seuroja varten, mutta niin että seurat myös investoi lajiliittoon, ja saavat vastineeksi vahvemman lajiliiton jolla on myös kyky ja resursseja toimia ja edesauttaa seurojen toiminnan kehittymistä.
- > DKF:n tuottamat koulutukset ym. maksavat silti seuroille. Eli vaikka seurat maksaa SMSL:ään errattuna erittäin korkeaa vuosimaksua DKF:lle, niin silti DKF laskuttaa seuroja tuottamista materiaaleista ja valta-osasta palveluista. Vain Ratamelonnan huippu-urheilu on vahvasti lajiliiton subventoimaa (valtionapujen ja Team Danmark kautta).
- > Mutta myös Ratamelonnan A- joukkueella on oma-vastuuosuudet lajiliiton leireistä ja edustustehtävistä, eli minkään melonnan ala-lajin urheilijaa ei Tanskassakaan tueta 100% lajiliiton toimesta.
- > Muut melonnan ala-lajit toiminnallisesti tärkeitä DKF:lle, mutta taloudellisesti niiden DKF tuki verraten olematon.
- > Kasvamalla ratamelonnan kilpa- ja huippu urheilun puolella valtion tuki (Team DK ja Valtio) on noussut 1,1 milj. euroon ja on 60% kokonaistuloista.